

## Stellenbeschreibung

Wir sind ein führender Softwarehersteller für Anwendungsprogramme für die öffentliche Verwaltung, speziell im Bereich Grundstücks-, Bau-, Liegenschafts- und Immobilienverwaltung. Unsere über 500 Kunden im gesamten Bundesgebiet, zu denen zahlreiche Städte, Gemeinden, Landkreise, Landesverwaltungen, kirchliche Institutionen wie auch privatwirtschaftliche Unternehmen zählen, werden durch uns von der Beratung über die Implementation bis hin zur Hotline und Pflege der Programme durchgängig und langfristig betreut.

Wir suchen ab sofort eine(n):

### Account Manager (w/m)

#### Ihre Aufgabe

- Vertrieb der Kolibri Software vor allem an Neukunden aus dem öffentlichen Sektor
- Planung und Durchführung von Vertriebsmaßnahmen und Kundenpräsentationen
- Erstellung von Angeboten, regelmäßiger Forecasts, Verhandlungsführung
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Seminaren, Workshops
- Regelmäßige Betreuung von Bestandskunden

#### Ihr Profil

- Abgeschlossenes technisches Studium (FM, Wirtschaftsinf., Geo-Inf., Bauing., Real Estate) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter.
- Von Vorteil für Ihre Tätigkeit sind Kontakte in der öffentlichen Hand
- Ein verbindliches und verantwortungsbewusstes Auftreten gegenüber unseren Kunden und Partnern, sowie ein hohes Maß an Teamfähigkeit sind für Sie selbstverständlich

#### Ihre Stärken

- Sie sind es gewohnt, ergebnisorientiert zu denken und zu handeln
- Sie sind äußerst engagiert und zeigen eine proaktive Herangehensweise
- Sie bringen strukturierte Vorgehensweisen und moderne Akquisitionstechniken mit
- Sie überzeugen durch Ihr nachhaltiges Arbeiten und Ihr souveränes, sympathisches Auftreten

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Aufgabenstellung mit einem hohen Maß an Selbständigkeit, ein hervorragendes Arbeitsklima, eine Arbeitsmittelausstattung die den modernsten Maßstäben entspricht und umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten für den optimalen Einsatz Ihrer Fähigkeiten. Sie dürfen bei uns etwas bewegen und erhalten dafür lukrative Verdienstmöglichkeiten mit zusätzlichen Erfolgsbeteiligungen.

Senden Sie Ihre Bewerbung bitte vorzugsweise per E-Mail an [info@kolibri-software.de](mailto:info@kolibri-software.de) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung!



Kolibri software & systems GmbH  
Rudolf-Diesel-Str. 11, 82205 Gilching  
Tel.: 08105/3760-0  
[info@kolibri-software.de](mailto:info@kolibri-software.de)  
[www.kolibri-software.de](http://www.kolibri-software.de)

Ansprechpartner: Herr Thomas Dietrich