

Stellenbeschreibung

Wir sind ein führender und seit 30 Jahren renommierter Softwarehersteller von Anwendungsprogrammen für die öffentliche Verwaltung, speziell im Bereich Bauverwaltung und im Liegenschafts- und Gebäudemanagement. Unsere Kunden im gesamten Bundesgebiet, zu denen zahlreiche Städte, Gemeinden, Landkreise, Landesverwaltungen, kirchliche Institutionen wie auch privatwirtschaftliche Unternehmen zählen, werden durch uns von der Beratung über die Implementierung bis hin zur Hotline und Pflege der Programme durchgängig und langfristig betreut.

Wir suchen an unserem Standort bei München ab sofort eine(n) motivierte(n), fachkundige(n) Kollegen / Kollegin:

Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgabe in dieser Position

- Vertrieb der Kolibri Software vor allem an Neukunden aus dem öffentlichen Sektor
- Planung und Durchführung von Vertriebsmaßnahmen und Kundenpräsentationen
- Erstellung von Angeboten, regelmäßiger Forecasts, Verhandlungsführung
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Seminaren, Workshops
- Regelmäßige Betreuung von Bestandskunden

Ihr Profil

- Abgeschlossenes technisches Studium (FM, Wirtschafts- / Geo-Informatik, Bauingenieur, Real Estate) oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter.
- Von Vorteil für Ihre Tätigkeit sind Kontakte in der öffentlichen Hand
- Ein verbindliches und verantwortungsbewusstes Auftreten gegenüber unseren Kunden und Partnern, sowie ein hohes Maß an Teamfähigkeit sind für Sie selbstverständlich

Ihre Stärken

- Sie sind es gewohnt, ergebnisorientiert zu denken und zu handeln
- Sie sind äußerst engagiert und zeigen eine proaktive Herangehensweise
- Sie bringen strukturierte Vorgehensweisen und moderne Akquisitionstechniken mit
- Sie überzeugen durch Ihr nachhaltiges Arbeiten und Ihr souveränes, sympathisches Auftreten

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Aufgabenstellung mit einem hohen Maß an Selbständigkeit, ein sehr gutes Arbeitsklima, eine Arbeitsmittelausstattung die den modernsten Maßstäben entspricht und umfangreiche Weiterbildungsmöglichkeiten für den optimalen Einsatz Ihrer Fähigkeiten. Sie können bei uns etwas bewegen und erhalten dafür attraktive Verdienstmöglichkeiten mit zusätzlichen Erfolgsbeteiligungen.

Bei Interesse an dieser Position senden Sie bitte Ihre Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail unter karriere@kolibri-software.de an uns.



Kolibri software & systems GmbH

karriere@kolibri-software.de
www.kolibri-software.de